

PRESSEINFORMATION

Ahrensburg, 15. September 2022

Online Bestellungen direkt an Großhandel übergeben: ESYLUX mit ELBRIDGE 2.0

Durch die Einbindung der Schnittstelle ELBRIDGE 2.0 in seine Website sorgt Hersteller ESYLUX für eine deutliche Beschleunigung von Bestellprozessen. Ab sofort können Nutzer auf der ESYLUX-Website Komponenten per Raumstückliste oder Merkliste übersichtlich zusammenstellen und ihre Listen anschließend über ELBRIDGE sofort an den Großhandel ihrer Wahl weiterleiten. Dort lassen sie sich dann direkt als Bestellauftrag verarbeiten.

Sie ermöglicht den digitalen dreistufigen Vertrieb: Die Schnittstelle ELBRIDGE 2.0 schafft eine direkte Verbindung zwischen den Websites der Industrie und den Onlineshops des Elektrofachgroßhandels und dadurch die Basis für schnelle, digitale Abwicklungen von Bestellungen. Dabei funktioniert die Schnittstelle bidirektional, d. h. der Nutzer gelangt entweder von der EGH-Seite auf die Unternehmensseite und startet von dort den Prozess – oder er kommt direkt von der Unternehmenswebsite, stellt dort eine Stückliste zusammen und übergibt diese digital an den Elektrogroßhandel.

Integration in Raumstückliste und Merkliste

Um seinen Kunden sowohl das Zusammenstellen von Komponenten zu vereinfachen als auch alle anschließenden Schritte, hat Hersteller ESYLUX die durch ITEK standardisierte Schnittstelle ELBRIDGE nun in zwei Funktionen der Website integriert: Die Raumstückliste und die Merkliste. Die Raumstückliste ist ein gebäude-, etagen- oder raumweise erweiterbares Planungstool, in dem der Nutzer eine beliebige Anzahl von Räumen anlegen und mit den gewünschten Komponenten bestücken kann. Diese lassen sich entweder über eine Auto-

Complete- oder eine Artikelnummernsuche auswählen. Alternativ können in der Merkliste gespeicherte Produkte wie Favoriten direkt in die Raumstückliste übernommen werden.

Am Ende von Raumstückliste und Merkliste findet der Nutzer den Zugang zur ELBRIDGE-Schnittstelle. In dieser kann er aus allen teilnehmenden Elektrofachgroßhändlern mithilfe von Filterkriterien wie Postleitzahl oder Namen den für ihn passenden aussuchen. Anschließend leitet er die Stückliste der gewünschten Produkte direkt an den jeweiligen Händler weiter, um dort die Bestellung abzuschließen. „Durch das BIM-Portal, die Raumstückliste und die Nutzung von ELBRIDGE 2.0 bieten wir unseren Kunden nun ein digitales Instrumentarium, um Projekte mit intelligenten Automations- und Lichtlösungen digital und damit effizient zu realisieren“, so Anne Spielberg, Leiterin des internationalen Marketings von ESYLUX.

Über ESYLUX – Performance for Simplicity

ESYLUX entwickelt, produziert und vertreibt intelligente Automations- und Lichtlösungen, die in Bürogebäuden, Bildungsstätten und Gesundheitseinrichtungen für mehr Lebensqualität und Energieeffizienz sorgen. Im Mittelpunkt stehen die Wünsche und Bedürfnisse des einzelnen Menschen, wobei das Unternehmen besonderen Wert auf eine einfache Anwendung seiner Produktlösungen legt. Großhändler, Installationsbetriebe, Elektro- und Lichtplaner sowie Architekten vertrauen als Kunden und Partner auf mehr als 50 Jahre Markterfahrung sowie auf die persönliche Fachberatung durch die ESYLUX Experten. Mit der Forschung, Entwicklung und Produktion am deutschen Standort in Ahrensburg wird der Hersteller darüber hinaus höchsten Qualitätsansprüchen gerecht. Der Vertrieb ist global: ESYLUX arbeitet mit erfahrenen Handelsunternehmen zusammen und ist in Europa, Asien und Ozeanien mit zahlreichen Vertriebsgesellschaften vertreten.

Mehr Informationen unter www.esylux.com

Medienkontakt

ESYLUX GmbH

Christian Schöps

Referent Unternehmenskommunikation

T +49 (0) 4102 88 880-2017

F +49 (0) 4102 88 880-333

E christian.schoeps@esylux.com

Bilder & Bildunterschriften



ELBRIDGE

Quelle: iStock/fad1986/ESYLUX

Durch die Elbridge-Schnittstelle können Kunden nun schnell und einfach Produktzusammenstellungen von der ESYLUX-Website direkt an den Elektrofachgroßhandel senden.

Druckbare Version: [Download](#)